

平成21年10月吉日

お得意先 様 各位

ナニワエクステリア会 事務局

営業戦略セミナーのご案内

拝啓 初秋の候、貴社ますますご清祥のことと謹んでお慶び申し上げます。
平素は格別のご協力を賜り、深く感謝申し上げます。

さてこの度は、好評を頂きました春の講演会の第2弾として企画致しております
営業戦略セミナーについて下記にご案内申し上げます。

このセミナーは、小売業での経験を持ち、現在コンサルタントとしてご活躍中の
田中秀和氏（コンサルティングオフィスGG・中小企業診断士）より、売するための
仕掛け作りから「地域一番店」になるためのポイントまで、2回に分けて講義頂きます。

業種の枠組みを超えた成功のヒントをご発見頂ける事と存じますので、是非ともご
参加下さいますよう、よろしくお願い申し上げます。

敬具

記

■日 時

1回目：平成21年11月11日（水） 午後2時～午後4時30分
2回目：平成21年12月 2日（水） 午後2時～午後4時30分

■場 所

ナニワエクステリア研修センター（NEK）
大阪府八尾市西高安町4-8

■研修内容

1回目『お客様は誰でどこにいますか～売る為の仕掛けづくり』
2回目『会社のブランド化と従業員教育』

■講 師

田中 秀和 氏（コンサルティングオフィスGG・中小企業診断士）

■会 費

一般得意先様 お1人様 5,000円
ナニワエクステリア会会員様 お1人様まで 無料
（お2人目様より 3,000円）

■定 員

先着30名様で締め切らせていただきます。

お申込先FAX：06-6458-7617		お申込締切：平成21年11月4日（水）	
セミナーに ・参加します・		・不参加・	
貴社名		ナニワ担当営業所	営業所
参加者様ご氏名	①	②	